



精准开发，想您所想

诚聘英才

区域销售经理

您想成为世界一流公司的一员么？如果答案是肯定的，我们非常期待收到您的简历并且更多地了解您。

瑞士斯达拉格集团作为世界顶尖机床制造商，在全球范围内提供最先进、高性能和高精度的4轴及5轴数控加工中心。为进一步促进数控加工中心、铣削理念及制造方案的技术在中国市场发展和深化，我公司将聘请一名中国本地区域销售经理。

工作职责

- 面向中国的工程机械、船舶、轨道交通、风力发电、商用车的结构件及动力和传动系统产品制造行业的客户，销售斯达拉格集团旗下的机床和相关工艺技术；
- 项目跟踪，与客户保持密切联系；
- 提高在负责的市场覆盖率和市场占有率；
- 建立并加强与客户的关系；
- 向客户介绍公司及其产品、技术交流、商务洽谈；
- 与销售支持团队准备投标文件并参与投标；
- 合同签订及其执行；
- 参与市场活动，如展览会，研讨会等；
- 市场调研；
- 陪同欧洲负责销售的同事拜访客户及合同洽谈事宜；
- 协调瑞士总部关于销售、服务及应用的事宜；
- 项目进展报告、销售预测报告等。

职位要求

- 至少8年的高档技术加工中心销售经验；
- 良好的交际沟通技能，建立并维护与客户的良好关系；
- 流利的英语口语及书面英语；
- 有进取心和事物组织协调能力；
- 自我激励，能在压力下工作，团队合作的精神；
- 适应并愿意频繁的出差；
- 工作地点在江苏/上海/浙江省，以及广东省。

技术要求

- 熟悉数控机床和相关的工艺技术；
- 熟悉工程机械、船舶、轨道交通、风力发电、商用车的结构件及动力和传动系统产品制造行业工艺技术和机床者优先。

公司简介：

斯达拉格集团是制造高精度机床的全球技术领导者，产品主要用于对金属、复合材料及陶瓷材料工件进行铣削、车削、镗削和磨削加工。主要客户为在航空航天、能源、运输和工业领域从事国际业务活动的公司。除了机床系列，斯达拉格集团还提供集成的技术和维护服务，显著提高了客户生产率。

www.starrag.com

欢迎有志之士投递完整且优质的中英文简历至：
斯达拉格上海人事部门
career.sha@starrag.com

联系方式：
斯达拉格机床（上海）有限公司
上海市浦东新区张江高科技园碧波路912弄8号楼1楼
电话：021-20249800

斯达拉格机床（上海）有限公司为员工提供国际化的工作环境，并为员工提供开放和人性化的工作氛围以及具有竞争力的薪资福利待遇, 年节福利，补充医疗保险，社保公积金缴纳覆盖全国各地，组织员工国内国外旅行活动，同时公司也十分看重员工的进步与发展，提供员工海外培训机会。我们通过远程办公方式为工程师提供灵活办公条件。

斯达拉格机床（上海）有限公司诚邀您的加入，让我们一起走向更美好的明天。